

# IPO目指す会社の デット資金調達のポイントとは？

～経験者が語る成功例と失敗例～



ベンチャー企業が融資により資金調達する際、金融機関からは御社の事業計画とこれまでの実績が重視されます。しかし、事業計画と売上などの実績はズレることがほとんどです。加えて昨今はコロナ影響によって半年～1年後の売上見通しすら難しい業種も多いことでしょう。

講師が創業者CEOとして飲食業を行っていた時、IPOを目指す企業でCFOとして資金調達を行っていた時など、成功・失敗の事例を交えて金融機関との交渉の仕方をお話します。



## 【ゲスト講師】

よしなが財務・会計事務所 代表

**好永 尚平 氏**



## 【パネリスト】

ブリッジコンサルティンググループ株式会社  
コンサルタント／公認会計士

**岡田 勇輝 氏**

オンラインセミナー

3.24

(水)

16:00～17:30

定員 30名（参加無料／事前登録制）  
対象 IPO準備企業の経営者・管理部門責任者・  
CFO・経営企画責任者

アンケート  
回答特典

セミナースライド資料進呈

**お申込はこちらから>>**

<https://bit.ly/3ljkIKF>

右のQRコードを読み取って、表示された  
お申込フォームよりお申込ください。



## 【特別セミナー】

### IPO目指す会社のデット資金調達のポイントとは？ ～経験者が語る成功例と失敗例～

講師：よしなが財務・会計事務所 代表 好永尚平 氏

## 【スペシャルトークセッション】

パネリスト

よしなが財務・会計事務所 代表 好永尚平氏

ブリッジコンサルティンググループ株式会社

関西統括事業部シニアマネージャー／公認会計士 岡田勇輝氏

ファシリテーター

ブリッジコンサルティンググループ株式会社

関西統括事業部長執行役員／公認会計士 中山博行氏

<セッションテーマ>

- コロナ影響での資金調達、どのような点を抑えておけばいいのか？
- どのくらいの事業状況なら銀行のプロパー融資が現実的なのか？
- IPOを目指すなら、デッドとエクイティでの調達をどう使い分ければいいのか？

## 【Q&Aセッション】

更なる成長を目指す経営者が、コロナ禍という先が見通せない時代における資金調達をどのように考えればよいか？ぜひ質問ください。

日程：2021年3月24日（水）

時間：16:00～17:30

形式：オンライン及び少人数現地参加

IPO準備企業・ベンチャー企業の経営者  
管理部門責任者・CFO・経営企画責任者

参加方法（下記2つの方法よりお選びいただけます）

①Zoom（アプリを使用せずブラウザでの受講も可能です）

（無料・事前申込制）

※お申し込みいただいた方に、後日、Zoomウェビナー参加用のURLをメールにてご案内させていただきます。

予めZoomへのアカウント登録をお願い致します。

②WeWork御堂筋フロンティア会場

大阪市北区曾根崎新地 1-13-22 1F JR 東西線「北新地」駅徒歩 3 分

#### 【注意事項】

※講師・主催企業と同業の方、並びに営業目的と判断した方はお申し込みをご遠慮させていただく場合があります。

※講演内容は予告なく変更する場合があります。

## 《ご参加の流れ》

Webからお申込

下記QRコードからも読み取ることができます。



Zoomウェビナー  
へ参加

参加用URLを別途メールにて  
ご案内させていただきます。

大阪会場にて  
現地参加

WeWork御堂筋フロンティア

<https://bit.ly/3ljkIKF>

右のQRコードを読み取って  
表示されたお申し込みフォーム  
よりお申込ください



【お問い合わせ】

ブリッジコンサルティンググループ株式会社  
大阪事務所

TEL:06-6484-5763 (担当：山野 平日10:00-18:00)

Web:<https://bridge-group.co.jp>